



MEHR WARTUNGSVERTRÄGE ERFOLGREICH ABSCHLIESSEN

Service- oder Wartungsverträge steigern nicht nur die Verfügbarkeit von Anlagen Ihrer Kunden, sondern **erhöhen auch die Effizienz und Planbarkeit Ihrer Serviceorganisation.**

Das Mindset für den Verkauf von Aftersales- Dienstleistungen ist vielfach wenig ausgeprägt.

Kenntnisse über den Mehrwert von Wartungsverträgen im Lifecycle-Management sind bei Verkäufern und Servicemitarbeitern mitunter ungenügend vorhanden. Wenn Sie diese Herausforderungen meistern und Ihr Team mit weniger Aufwand und mehr Begeisterung als bei klassischen Präsenz- bzw. Online-Schulungen voranbringen wollen, kommt hier Ihre Lösung: **QUIZMAX® Lernturniere.**

Eine Gaming App, bei der Ihre Teams interaktive Kompetenzduelle bestreiten und Dank dem spielerischen Charakter von QUIZMAX® eine hohe Lernmotivation besitzen - alles ganz nebenbei weil das Lernen in den Alltag eingewoben ist.

WIE IHR TEAM MIT QUIZMAX® NACHHALTIG LERNT WARTUNGSVERTRÄGE ABZUSCHLIESSEN.



Missionen auf dem Weg zum Gipfel des Lernziels

- Ihr Team löst interaktive Aufgaben und meistert bei der Expedition zum Gipfel der Kompetenz wichtige Etappen.



Ranglisten, Auszeichnung, Zertifikate

- Gamification Elemente heizen den internen Wettbewerb an, steigern die Motivation und sorgen dafür, dass aus Wissen auch wirklich Kompetenz wird.



Selbst in der Kaffeepause oder unterwegs lernen

- Dank Microlearning kommt das Wissen in Häppchen, wodurch die Inhalte vom Gehirn optimal verarbeitet werden und Ihr Team jederzeit etwas für seinen Vorsprung tut.



Systematisches Tuning statt Generalüberholung

- Jeder vertieft nur das, was er gerade braucht.



Bibliothek für die Hosentasche

- Mit dieser "Knowledge-Base" können jederzeit zusätzliche Informationen abgerufen.

MINDSET UND MOTIVATION ZUM VERKAUF VON WARTUNGSDIENSTLEISTUNGEN STEIGERN!

Serviceleiter, Disponenten, Servicetechniker und Anlagenverkäufer nachhaltig befähigen und sensibilisieren, um:

- eine überzeugende Argumentation zu beherrschen,
- ein positives Mindset zu Wartung und Verkauf zu verankern,
- Wertschöpfung und Kosten/Nutzen vom Servicegeschäft zu erkennen,
- Dialoge im Dialogsimulator erfolgreich zu meistern.

Damit erreichen Sie:

- höhere Profitabilität des Servicegeschäfts,
- mehr Umsatz mit Servicedienstleistungen,
- höhere Kundenzufriedenheit.

«Wir setzen QUIZMAX zur spielerischen Produkt- und Vertriebs-Weiterbildung ein. Die Anwendung wird intensiv genutzt und das Feedback der Teilnehmer ist sehr positiv. Ich kann deshalb QUIZMAX uneingeschränkt empfehlen.»

SAP Deutschland, Partner Development

Von Service-Profis für Service-Profis.

Mit vielen bewährten Inhalten (Lernmodule)

Flexibel, skalierbar und wirksam

Für kleine, mittlere Unternehmen und Konzerne geeignet

JETZT KENNENLERNGESPRÄCH VEREINBAREN WELCOME@QUIZMAX.COM

